



Ponuka Servisného katalógu pre partnerov ALEF

Aktivita	Popis (ďalšie kroky potom ako partner využije ponuku)	Požiadavky na partnera (čo potrebuje partner na podporu realizácie)	Benefity	Podmienky (splnenie formálnych podmienok)
Seminár/workshop pre zákazníkov	Partner a ALEF zorganizujú seminár/workshop a leady budú doručené v stanovenom čase	Partner musí poskytnúť pravidelnú spätnú väzbu o pokračovaní jednotlivých leadov	Partners získa nový BANT leadov na získanie nových príležitostí u komerčných zákazníkov	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Finančný príspevok na DEMO	Partner a ALEF zrealizujú stretnutia na prezentáciu DEMO a leady budú partnerovi doručené v stanovenom čase	Partner musí poskytnúť pravidelnú spätnú väzbu o pokračovaní jednotlivých leadov	Partners získa nový BANT leadov na získanie nových príležitostí u komerčných zákazníkov	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Telemarketingová kampaň	ALEF spustí kampaň v nasledujúcom kvartály a leady budú prezentované v stanovenom čase	Partner musí poskytnúť zoznam kontaktov a pravidelnú spätnú väzbu o pokračovaní jednotlivých leadov	Partners získa nový BANT leadov na získanie nových príležitostí u komerčných zákazníkov	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Kvalifikované lead-y	Aktivita ponúkne kvalifikované leady	Partner musí poskytnúť pravidelnú spätnú väzbu o pokračovaní jednotlivých leadov	Partners získa nový BANT leadov na získanie nových príležitostí u komerčných zákazníkov	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Technické tréningy	Aktivita poskytne Cisco Learning kredity, ktoré je možné použiť na technické tréningy	Partner musí využiť získané kredity na Cisco vzdelávanie	Partner získa príležitosť na získanie nových poznatkov o Cisco riešeniach	Partner musí využiť kredity iba na Cisco tréning
Soft skills tréningy	Aktivita poskytne kredity určené na soft skills tréningy partnera	Partner musí využiť získané kredity na Cisco vzdelávanie	Partner získa príležitosť zvýšiť svoju produktivitu získaním nových poznatkov o Cisco riešeniach	Partner musí využiť kredity iba na Cisco tréning
Tréning pre Service providerov	Tréning špeciálne určený pre Service providerov pre ich koncových zákazníkov vrátane value reward	Partner musí využiť získané kredity na Cisco vzdelávanie	Partner získa príležitosť zvýšiť svoju produktivitu získaním nových poznatkov o Cisco riešeniach	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Prezentácie pre Service providerov	Technické prezentácie pre koncových zákazníkov Service providerov vrátane value reward	Partner musí spolupracovať na organizovaní tréningov (rozoslanie pozvánok...)	Partner získa možnosť preukázať nové technické postupy	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
Kredit na expertné konzultácie ALEFu	Aktivita poskytne 8/12/20 hodín na expertné konzultácie (v závislosti na reward value kategórii)	Spolupráca partnera - konzultácie by mali prebehnúť v priebehu 3 mesiacov	Partner získa ALEF expertné konzultácie	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu
ALEF Profesionálne služby	Aktivita poskytne jednu ALEF profesionálnu službu (IBLM, Security Scan, atd.)	Partner musí získať prístup do diete zákazníka- buď onsite alebo vzdialený prístup	Partner získa ALEF profesionálne služby	Partner musí poskytnúť spätnú väzbu